



CONTENTS

- 社長が行く
- 商品カルテ使用状況報告

「ピンチはチャンス、チャンスもチャンス」

みなさま、こんにちは！

繁忙期シーズンお疲れさまでした。

仕事があり忙しくなるという事ありがたいですね。限られた設備、限られたスペース・時間の中で仕事を行っていくと課題がたくさん見つかり、当社としてもまだまだ伸びしろがあることに気づかされます。

改善の過程はとても面倒なことも多いですが、改善がなされた後に関しては今までこんなにムダな時間・無駄な作業を行っていたという事を思うでしょう。

そう感じた瞬間が私たちの成長の証だと思えますので、これからもどんどん改善を進めていきましょう。

私自身この繁忙期に感じた大きな改善点は3つほどあります。

- ①スペースの最大効率化
(在庫分のレイアウト見直し・管理)
- ②生産ラインの見直し
- ③生産工程の段取り

4月以降はこの3つの改善活動に取り組みたいと思います。

ですがまずは皆さんが病気や怪我無くこの時期を乗り越えられたことが何よりうれしく思います。(寝不足や疲労は大いにあっただと思いますが・・・)

一旦リフレッシュし、今まで使った機械や備品のメンテナンス・整理整頓を行い私たちが日々使っているモノに対する敬意を表しましょう。

そしてこれからもより良いものを世の中に提供できる体制を整え、世の中に貢献し続ける会社になっていきましょう。

徳永辰太郎

ひろば事例紹介

●顧客情報

- ・旧:有限会社 小川印刷(2021年 社名変更)
- ・モーヴグループ
- ・レイメイ中臣様ご紹介(所属)
- ・県工組 補助金事業
- ・トムソン抜き加工、パッケージ等を得意としています
- ・事務長が変わり、随時契約⇒3~4社競争へ 重要クライアントです!
- ・今回新規です。ルーテル学院サッカー部関係

●全行程向け注意事項・伝えるひろば

- ・下請けの為、受注金額が非常に安価です。携わる人全員通常以上に材料と時間のコスト削減を意識しましょう
- ・底(全面)部分、ラミ指示注意!!ラミ→クワエを逆に
- ・町役場契約納期厳守!ソーゴ様急ぎ相談分、足元を見て、ぼったくり価格で獲得(内職施設 貸切料金という程で高額案内)
- ・先方色見本あり※忠実に合わせてください。(マットPPに色味が合うように)
- ・今回5000枚×2回分(計10000枚)ご注文あり。一括納品
- ・紙折:スジ入れ部分が汚れます、2日では乾かないようです
- ・年1回の定期物件(表3の奥付発行年月日は令和6年2月29日)
- ・見開きノンブル(左側に奇数・右側に偶数頁配置)通常とノンブルの向き逆!

●残すひろば

- ・紙折:メモリNO.151に記録。(注意:ジャバラ折)使用バックルは③④⑤(本越さん)
- ・印刷:緑=Y220g、C200g、濃1.65、赤=Y150g、M400g、濃1.75、オレンジ=Y540g、M60g、赤20g、濃1.57(有谷さん)
- ・縦向き3枚にてプロッター。シールはカットしてビニールへ(早川)
- ・外注費上昇に伴い、今回値上げ①@19.5→@20.5②9.8→@11(相良さん)
- ・メジウム980g、C180g、Y380g、5赤30g →+30(有谷さん)
- ・※無線 オート設定で糊がはみ出る時は、手動に切り替えて調節すること。ニッパ一部分にシリコンコートをかけながら表紙に糊が付着しないようにする(中野さん)
- ・今回穴あけが文字にかかった為1mmぐらいずらしました(河野さん)
- ・再生紙は入手困難です。4/6判全国探してもないので普通紙へ変更できないでしょうか(上村さん)

●未来のひろば

- ・予備10枚~程はV-READ様へ(村木さん)
- ・紙折:静電気でベタベタの為50枚以上ロスがでます。数を多めにお願いしたいです(本越さん)

「人生」「元気がでる」「努力」「仕事」「人間関係」
あなたに贈る偉人の名言集 vol.13

「女性」の名言・座右の銘アイデア

成功は、多くの場合、失敗とは無縁であると
考える人によって成就される。
-ココ・シャネル-

一人でできることは多くないが、皆いっしょ
にやれば多くのことを成し遂げられる。
-ヘレンケラー-

あなたの人生が変わったら、私たちの世界も
変えることができるわ。
-オノ・ヨーコ-

誠実であれば、人はあなたを欺くかもしれま
せん。それでも誠実でないさい。
-マザー・テレサ-

よりよい会社をみんなで作るために



商品カルテ 使用状況報告

今月の営業
スローガン

社長：情報提供&交換
村木さん：元気 やる気 ムラキ
相良さん：簡潔明瞭な作業指示
NET通販：明確な指示と確実な実行

ひろば使用率・いいね&感謝の割合(2/27~3/27・回収270件)

総評 ★★★★★

【成果】

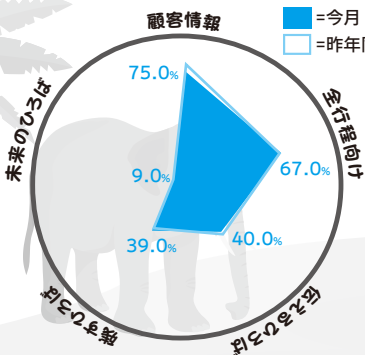
昨年と比べると少し顧客情報が増えました。新規のお客様が増えた？

【課題】

ほぼ前年の数値と変わらずです。

顧客情報

■ = 今月
□ = 昨年同月



いいね!した人

※各種シールがなくなった方は上野までお知らせください

社長 村木 相良 **上野** 奥添 **早川** 岩下 上村
 有谷 森川 **本越** 中野 桑原 福島 河野 経理部長 **松永**

アクティブ率
23.5%

感謝!した人

社長 村木 相良 **上野** 奥添 **早川** 岩下 上村
 有谷 森川 **本越** 中野 桑原 福島 河野 経理部長 **松永**

アクティブ率
29.4%