

CONTENTS

社長が行く
商品カルテ使用状況報告

イキイキワクワク楽しくモノづくり

みなさま、こんにちは！

最近は何日中20℃を超える日もあれば、最高気温がひとけた台の時もあり2月とは思えないほどの気候でした。

私自身今月は組合関係、仕事関係で3度東京の方へ足を運びました。1日目、2日目、3日目全て気候が違いましたので服装に関してもバラバラです。こんな異常な気候から体調を崩してしまう人も多いでしょう。

みなさま日々の体調管理を怠らず、健康第一にお過ごしくださいませ。

(繁忙期にもさしかかりますので人手不足は会社にとってもしんどいです・・・)

さて、私は3月からの3週間は「クロスフィット」という競技の日本大会の予選に参加します。

クロスフィットとは「走る・押す・引く・飛ぶ・持ち上げる」等、日常で使う動作を組み合わせたトレーニング方法です。もともとは健康管理・健康増進のために始めた運動でしたがみるみるうちにはまってしまい今では半分依存

症のような状態になってしまいました。なぜかというところ、私自身もともとウエイトトレーニングはかじる程度に行っていた為、始めたころは簡単に何でもできると思っていました。ですが始めてみると自分よりもはるかに細い人や体重も軽そうな人が私よりも重いものを数多く上げていることに悔しい気持ちと不思議な気持ちが入り混じり、どんどんこの競技にのめりこんでしまいました。

ですが一生懸命にやっていた中で多くの人から指導してもらい、学び実践していくことで多くのことができるようになっていきました。体作りや健康管理といったものは毎日の地道な事の繰り返しです。いかに未来の自分を信じて根気強く継続できるかによって確実に未来は変わっていくという事はこの競技を始めて再度学びました。

私たちもより良い会社、より良い組織、より良い環境を作り、質の高いより多くのお客様・仕入れ先や協力会社の方々と共により良い人生を築き上げていきましょう。

徳永辰太郎

ひろば実例紹介

●顧客情報

- ・佐賀県にあるお菓子屋さん サイズ2種類あり
- ・元公明不動産様営業部長！独立されました
- ・日中友好を目的とした団体
- ・青磁野リハビリテーション病院様運営の老健施設
- ・レンタルビデオ等
- ・デザイン会社
- ・(株)アクセス西澤・松中様(女性)学園大内印刷センターに常駐
- ・近藤さまは、几帳面にマメな方です。
- ・濱村社長様のご趣味は“カヤック”です！

●全行程向け注意事項・伝えるひろば

- ・住所変更あり、インボイス対応レイアウトで作成
- ・不良品流出に要注意!!
- ・見当(カギ状のベタ)注意のため、次回より用紙4/6判4切にしてください
- ・定期物件・毎月24～25日頃の入稿
- ・用紙サイズの関係でカラーバーが入れられませんでした
- ・みんな大好きミュシャ展の手提袋です(販売用として)
- ・前回2017年のご注文ですので、念のため確認用データ送ってください
- ・前回リピート在版使用
- ・全4種あり①普通車②修了検定③大得④二輪車
- ・下請けの為、受注金額が非常に安価です。携わる人全員通常以上に材料と時間のコスト削減を意識しましょう!

●残すひろば

- ・前回残との混入はNG!(追跡管理の障害の為)差替用は次回分完成までワンプ包装にてtent内にて保管(相良さん)
- ・印刷:メジウム420g、79草500gデータ+微調整濃度0.70(有谷さん)
- ・表紙&背文字は年度修正のみ。各論文は右ページよりスタート(相良さん)
- ・NO入れ場所変更 底側墨アミ部分に100%の濃度で追跡管理NO入れる(相良さん)

●未来のひろば

- ・カラー印刷の為、カルテの変更をよろしくお願ひします。(早川)
- ・表紙はドン天不可。印刷トラブルが起きるので(ベタなのが理由です)(有谷さん)

「人生」「元気がでる」「努力」「仕事」「人間関係」
あなたに贈る偉人の名言集 vol.12

スポーツ選手の名言・格言

何事でも実現させるためには、まず自分自身
に期待しなくてはならない。
- マイケル・ジョーダン -

他人の期待に耳を傾けてはいけない。自分の
人生を生き、自分の期待に応えるのだ。
- タイガー・ウッズ -

肯定の繰り返し信念につながる。その信念
が深い確信になったとき、物事は実現しはじ
める。
- モハメド・アリ -

よりよい会社をみんなでつくるために



商品カルテ 使用状況報告

今月の営業
スローガン

社長：情報提供&交換
村木さん：カラダにバース。
相良さん：メリハリをつける
NET通販：明確な指示と確実な実行

ひろば使用率・いいね&感謝の割合(1/30~2/26・回収180件)

総評 ★★☆☆☆

【成果】

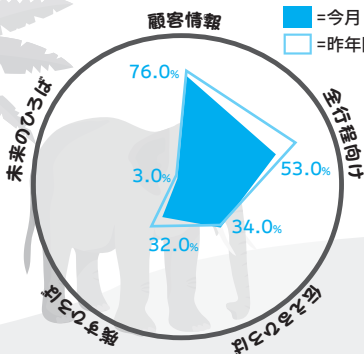
昨年と比べるとやはり減少傾向です。商品カルテを活用しましょう。

【課題】

マンネリ化しつつありますか
ね?

顧客情報

■ = 今月
□ = 昨年同月



いいね!した人

※各種シールがなくなった方は上野までお知らせください

社長 村木 相良 **上野** 奥添 早川 岩下 上村
 有谷 森川 本越 中野 桑原 福島 河野 経理部長 松永

アクティブ率
17.6%

感謝!した人

社長 村木 相良 **上野** 奥添 早川 岩下 上村
 有谷 森川 本越 中野 桑原 福島 河野 経理部長 松永

アクティブ率
11.8%